

EMTEL adquire 91 Daily e 23 Tector em negociação com a IVECO para atender demanda da Copasa-MG

Modelos irão fazer parte da frota da empresa em obras de saneamento e serviços de manutenção

A IVECO concluiu a venda para a EMTEL, empresa locadora com sede em Belo Horizonte (MG), para o fornecimento de 91 unidades do Daily 35-160 e 23 unidades do Tector 9 toneladas. Esta negociação tem como objetivo atender à crescente demanda da Companhia de Saneamento de Minas Gerais (Copasa), em suas obras e serviços de manutenção.

Os caminhões adquiridos pela EMTEL possuem implementos específicos com foco nas necessidades operacionais da Copasa-MG. Os veículos Daily estão equipados com carrocerias de carga seca de metal, enquanto os caminhões Tector contam com carroceria de madeira e caçamba, adequadas para diferentes tipos de transporte e uso em obras de saneamento.

“Esta venda, resultado de uma licitação pública de locação, fortalece a parceria entre a IVECO e a EMTEL, que já é um importante parceiro de negócios da montadora e possui diversos modelos da marca em sua frota”, afirma George Carloto, gerente Comercial da IVECO. O financiamento foi realizado por meio da IVECO CAPITAL, braço financeiro do Iveco Group, garantindo condições especiais para a aquisição dos produtos.

No portfólio completo da IVECO, dos leves aos pesados, destaque para a linha Daily, primeiro veículo leve com transmissão automática fabricado no Brasil e líder absoluto no segmento de chassi-cabine, e para a gama Tector, que tem a versatilidade como ponto forte com modelos que atuam entre 9 e 31 toneladas. Ambos proporcionam o melhor TCO do mercado de transportes para autônomos e frotistas.

O CEO da EMTEL, Luciano Miranda, destaca a parceria com a IVECO, o concessionário DEVA e o IVECO CAPITAL na negociação. Na visão de Miranda, o Daily e o Tector atendem muito bem ao que foi exigido no edital. O atendimento e o pós-venda da marca também contribuíram para que o cliente alcance o seu objetivo. "Para nós este fornecimento é extremamente importante e demonstra o cumprimento do nosso planejamento, além de firmar ainda mais a parceria com a IVECO", comenta Miranda.

Para Marcio Querichelli, presidente da IVECO para a América Latina, a relevância desta transação está não apenas no número de veículos envolvidos, mas também na cooperação entre empresas de diferentes setores para atender às demandas de infraestrutura e serviços públicos, promovendo o desenvolvimento regional e a eficiência operacional.

IVECO

IVECO é uma marca do Iveco Group N.V. (MI: IVG). A IVECO projeta, fabrica e comercializa uma ampla gama de veículos comerciais leves, médios e pesados, caminhões off-road e veículos para aplicações como missões off-road. A vasta gama de produtos da marca inclui as linhas Daily, Tector e S-Way. A IVECO emprega cerca de 21 mil pessoas em todo o mundo. Gerencia unidades de produção em sete países na Europa, Ásia, África, Oceania e América Latina, onde produz veículos com as mais recentes tecnologias avançadas. 4.200 pontos de venda e serviços em mais de 160 países garantem suporte técnico onde quer que um veículo IVECO esteja em operação.

Para mais informações sobre a IVECO: www.iveco.com.br

Especialista de Comunicação Corporativa – IVECO
Marcelo Fonseca – marcelo.fonseca@redecocomunicacao.com
(+55 11) 9 9468-1351

Gerente de Relações com a Mídia, Parcerias e Patrocínios – Iveco Group
Jorge Gorgen – jorge.gorgen@ivecogroup.com
(+55 11) 9 8336-8241